

简讯

▲08年是北京运通集团的管理年，各项管理计划均已一步步落实实施。在集团领导十分重视的员工薪酬与福利方面，较往年相比有了较大的改善：

一、维修技工职级评定工作。2008年7月集团公司组织了集团服务部、各品牌店维修技工职级评定工作，评定结果已经公布，维修技工的工资体系逐步纳入薪酬管理体系中。

二、住房公积金。员工较关注的住房公积金缴纳工作经集团经营管理委员会审议通过，并于8月份起实施，员工福利进一步提升。住房公积金用于职工购买、建造、改建、大修自住房屋，每月缴费的额度由个人及公司各承担12%，其中个人缴费的标准为社保基数乘以12%。仅住房公积金一项，公司每月支出十几万元，相当于每月公司为每个员工支出90—500元不等的公积金。

三、首席销售顾问、首席服务顾问评比。为了打造运通集团一流的销售及服务队伍，并在基层员工中树立标杆，集团公司预计在十月份举行“首席销售顾问”及“首席服务顾问”的评选，评选方案已初步拟定。因维修技工职级评定工作刚刚结束，本次首席评定暂不包含维修技工。

企业的发展离不开员工的共同努力与付出，集团公司领导一直遵循以人为本的原则及员工需求最大化的企业价值观，在提高员工工作积极性及员工满意度方面举措频频。在董事长及集团领导的心目中，员工满意度比客户满意度更重要，因为只有举公司全员之力，心往一处想，劲往一处使，才能使员工有施展才华和自我提升的空间，才能使公司稳步发展，才能使业绩蒸蒸日上！

▲为提高集团公司的管理水平、提高管理效率、降低管理成本；实现自动化、规范化、无纸化办公的目标。经集团经营管理委员会研究决定，计划实施OA(办公自动化 Office Automation)系统办公管理。2008年7月底开始，各品牌店及集团各职能部门已全面试行OA系统。

▲北京奥运会不仅为世界各国呈现了一台集艺术、文化、科技于一体的饕餮开闭幕盛宴，更让世界了解到了中国的文化、看到了中国人的非凡。中国奥运健儿们创造出了中国奥运金牌史上的奇迹，以金牌51枚、银牌21枚、铜牌28枚，奖牌总数100枚的成绩位列金牌榜第一名。随着北京2008年奥运会的圆满落幕，“奥运金牌竞猜活动”的结果也随之揭晓，遗憾的是在63张竞猜投票中最终没有人答对题目获奖。

北京运通集团启用新会员俱乐部系统

随着北京运通集团企业规模的蓬勃发展和客户关系管理的日趋完善，我集团会员俱乐部成立之初的会员政策及会员系统已不能适应时代的要求。俱乐部原会员系统存在工作人员操作不便捷(手动增加积分操作)、不能查询历史积分记录、无消费分析等功能的缺点，考虑到诸多滞后因素，2008年8月，北京运通集团正式启动新的俱乐部系统项目。

新会员系统软件主要具有以下功能特点：

1、数据对接功能

会员系统可以实现直接从品牌店的售后服务系统中对接会员的消费数据，通过积分规则甄别出符合条件的记录生成积分记录，省去了工作人员手动增加的工序，使工作人员操作更为简便、保证了数据的准确性。

2、会员积分查询功能

会员的积分显示为历史积分和可消费积分，历史积分的构成是指会员历次增加积分的累计值；可消费积分是指会员卡内可消费积分总和。会员系统采用逐条数据列项显示方式，使得消费数据记录得更清晰、查询管理更方便。

3、会员会级升级功能

根据品牌店的会员积分规则，可设定会员升级条件。会员系统可根据条件将符合条件的会员进行自动升级。

4、预约管理功能

会员软件附带会员预约管理功能，针对预约准时到店维修的会员做管理与统计。会员的预约行为发生后生成预约记录并记入到会员系统相关记录中。

5、积分管理功能

积分奖励：会员奖励积分可以根据获取部门(销售、售后、保险及其他)，统计出会员的可消费积分生成部门。

积分回报：会员回报积分时根据消费去向部门，统计出会员的消费积分流向部门。

积分清零：可根据积分生成日期实现按条件自动清零。

6、报表功能

会员系统可根据品牌店要求，制定具有一定分析功能的报表。

7、查询功能

会员系统支持多条件查询，可筛选出符合条件的内容。

集团时讯

维修技工职级评定工作圆满结束

2008年8月，我集团各品牌店及集团服务部维修技工评级工作圆满结束，参与此次评定工作的维修技工共有219人，其中机修工109人，喷漆工62人，钣金工48人。为了秉承公平、公正的原则，平衡主观打分导致的分数较高或较低的现象，在维修技工各考核项目得分的基础上，再乘以综合系数，计算出个人综合得分，以个人综合得分为依据进行职级评定。各工种个人综合得分前十名的名单如下：

机修排名

名次	姓名	公司名称	个人综合得分
1	张旭	博世	88
2	李竞明	博世	84
3	张岩	博奥	81
4	高山	博裕	80
5	吕超永	博奥	79
5	魏强	博雅	79
5	宁纪成	博恩	79
6	刘峰	博达	78
6	毛双龙	博恩	78
6	赵祥军	博恩	78

喷漆排名

名次	姓名	公司名称	个人综合得分
1	张明	博世	80
1	杜闻	集团服务	80
2	汤大勇	集团服务	79
3	高玉桂	博裕	78
3	高文胜	集团服务	78
4	王坤	集团服务	76
5	张海全	博裕	73
5	鞠佰慧	集团服务	73
6	田杏臣	博奥	72
7	郭福生	集团服务	71

钣金排名

名次	姓名	公司名称	个人综合得分
1	张学柱	集团服务	86
2	杨华良	集团服务	84
3	郭玉雷	集团服务	82
4	郑电伍	博奥	81
5	崔宝强	博奥	80
6	王永波	集团服务	78
7	韩庆	博世	74
7	张景全	博世	74
7	范宝才	集团服务	74
8	高小东	博裕	73



1 张旭 博世机修 2 李竞明 博世机修 3 张岩 博奥机修



1 张明 博世喷漆 1 杜闻 集团喷漆 3 汤大勇 集团喷漆



1 张学柱 集团钣金 2 杨华良 集团钣金 3 郭玉雷 集团钣金

此次职级评定结果自2008年7月起生效，具体详情见运通管发[2008]021号通知

俱乐部会员软件仅仅是一种管理手段，还需要更多的会员管理政策来完善系统项目。在集团领导的政策指导下，俱乐部管理打破传统的品牌店自我管理模式，改为由集团统一管理。集团客户关系部根据北京运通集团客户群特点，重新撰写《北京运通汽车俱乐部总章》、《北京运通汽车俱乐部会员登记表》及《会员卡号段分配办法》等文件，量身打造北京运通汽车俱乐部的新形象。

新《北京运通汽车俱乐部总章》，为俱乐部系统项目开展奠定了基础。新总章内容较旧的总章程内容更多元化，主要增加了组织管理、积分获取与使用原则两部门内容。

北京运通集团旗下7家品牌店将分三期陆续更换新的会员系统。

杨丹 集团客户关系部



2008年9月16日，海马汽车总经理区域交流会在运通博泰会议室召开，海南一汽海马汽车销售有限公司总经理吴刚亲自莅临我店。

海马·新闻

7月29日，海马汽车海福星幸福版正式上市，售价仅为5.98万元。这是海马海福星继标准型、舒适型、豪华型推出后的一个新型号，不仅进一步拉低了中高级车入门级车型的门槛，也将海福星推上了6万元价格区间价值标杆的地位。

5.98万！海福星幸福版上市 打造“自主捷达”新形象

海福星幸福版来源于马自达323平台，外形上保留了原323的经典设计，比例协调，成熟大气；前麦弗逊、后四连杆式悬挂系统结构先进，底盘扎实，操控灵敏。同时，海福星幸福版仍然采用4G18动力系统，继承了海福星品牌经济省油、品质可靠的产品特性，垂直涡流稀薄燃烧技术、S-EFI顺序多点燃油喷射系统、智能化发动机控制模块、闭环控制电喷系统四大节油科技，保证了海福星的低油耗；而在安全配置方面，海福星幸福版依旧采用3H高刚性车身，ABS+EBD、预

收紧安全带、安全气囊、防侧撞保护梁、可溃缩转向柱等标准配置，安全装备较同级车相比更为丰富。加之海马汽车与马自达15年技术合作的品质保障，海福星幸福版仍然是一款让人放心的“幸福可靠车”。

海福星是一款经济、成熟、可靠的实用车型，被誉为中国人的“幸福可靠车”，是6—8万元区间的热销车型，去年下半年曾经连续数月销量超过8000台。海马汽车推出海福星幸福版，可以说是海马汽车为巩固海福星品牌、提升产品竞争力、打造海福星“自主捷达”形象的又一有力举措。海福星幸福版的推出，一举将海福星的价格拉至6万元以下，也势必会对同级别的捷达、比亚迪F3等产生巨大冲击，成为6万元中级车首选。



巩丽娜 运通博泰

绿色科技触摸未来

别克君越 ECO-Hybrid 混合动力车亮点剖析

随着油价持续上升，城市交通日益拥堵，人们的出行成本日益加大，消费者急切盼望市场能够推出既买得起，还用得实惠的节油环保汽车。别克君越 ECO-Hybrid 油电混合动力车，作为目前国内唯一的量产中高档混合动力车车型，将节油环保与高档次、强动力、“亲民”的价格完美融合，让更多的消费者能够充分体验绿色科技带来的驾驶乐趣，为焦渴的市场洒下甘霖。

让“绿色”动力更充沛——2.4L ECO 智能发动机 + 电机辅助驱动

作为中高档公务用车市场首款绿色车型，别克君越 ECO-Hybrid 油电混合动力车沿用装备于君越系列车型的高效节能 2.4L ECO 智能发动机，辅以独立的电机—镍氢蓄电池组动力辅助系统驱动车辆。二者如同配合默契的“最佳搭档”，在起步、加速需要大功率时为发动机提供额外的辅助动力，实现省油环保目标的同时还提升了性能。

绿色节油三大法宝——智能停机、能量回收，电机助力

君越 Hybrid 独特的“智能停机”与“智能回收能量”功能展露出充满活力的“绿色诱惑”。当车辆减速、刹车时，发动机会自动切断燃油供应，实现停机，达到“零排放、零污染”，同时回收相当部分的能量进行充电再利用；此时“零噪音”和“零振动”。当匀速行驶时，还能利用发动机的多余能量对电池充电。在绿色科技的武装下，君越 Hybrid 的综合油耗下降达 15% 以上，百公里油耗由 9.8L 降至 8.3L，综合工况下，每 1 公升汽油可行驶 12 公里。

环保全动员，省油齐上阵——ECO 智能空调、电控速度转向、“绿色跑鞋”

按下 ECO 空调键，在智能停机状态下，智能空调系统仍会继续送冷风，并根据车内温度来决定是否启动发动机并带动空调制冷，以保持车厢内的舒适环境，做到享受、环保两不误。智能停机时间从最少 30 秒到最长 2 分钟不等。

区别于传统助力转向，君越 Hybrid 装备了电控车速感应转向助力系统，可以随车速与方向盘的转角速度变化来智能调整转向助力的大小，同时节约整车 2 ~ 3% 的油耗。

君越 Hybrid 选用高科技制造的固特异新一代低滚动阻力轮胎，如同穿上了“绿色跑鞋”，既达到省油目的，又增强了抓地力，降低了行驶噪音，提高了乘坐舒适性。

侯丽 运通博雅

政策解读：

全方位解读消费税 给汽车行业带来的影响

2008年9月1日起，国内汽车行业将执行新的汽车消费税政策：一是提高大排量乘用车的消费税税率，排气量在3.0升以上至4.0升(含4.0升)的乘用车，税率由15%上调至25%，排气量在4.0升以上的乘用车，税率由20%上调至40%；二是降低小排量乘用车的消费税税率，排气量在1.0升(含1.0升)以下的乘用车，税率由3%下调至1%。

按照中国汽车进口贸易中心的测算，提高大排量汽车消费税后，3.0升至4.0升乘用车的进口成本将增加13%左右，4.0升以上乘用车的进口成本将增加33%。届时，大排量汽车车价势必有所提高。

此次消费税调整，是国家第二次调整汽车消费税税率，重在“抑大扬小”，增进节能减排，赢得了汽车行业和微车市场的一片叫好声。业内分析人士认为，尽管国家对于1.0L以下的小排量车的消费税进行了小幅下调，对于消费者终端购车价格影响不大，但对于引导和强化微车消费意识有着长期的促进作用。

另外，消费税调整显示了国家对微车政策的重大转折，是更加有利微车发展的国家燃油税政策即将加快出台的信号。由此，行业专家预测，微车企业将摆脱近年来的萎缩市场状况，在国家政策的引领下进入新一轮的快速生长期。

消费税调整后大排量汽车 纷纷酝酿调价

据了解，在9月1日新消费税政策实施当日，雷克萨斯即宣布了调整全系车型价格，涨幅从1.7万元到34.7万元不等。经销商表示，这次因消费税调整所带来的上升成本，分别由厂家、经销商、消费者各承担1/3。譬如ES350原价47.2万元，现价是48.9万元。按照原定3.0以上的汽车消费税增长10%，ES350应该增长4.72万元，但实际上只增长了1.7万元。上海通用汽车也于2日宣布，凯迪拉克旗下豪华商务轿车SLS赛威4.6L旗舰版上调至82.8万元。

还有就是我们博世的英菲尼迪品牌，由于新消费税影响，部分车型的售价有了小幅上涨，FX车型的3.5L和4.5L车型的涨幅分别在2.5万元和12.7万元左右，而对于M35和G35车型，因我们店内自行消化了因消费税上涨而带来的成本，所以售价没有受到影响，继续保持原价销售。其他如沃

尔沃、大众、奔驰、宝马等豪车均出现了幅度不等的涨价。

许多业内人士分析，这次消费税调整方案的实施，虽然会在短期内对大排量车市造成一定影响，但长期而言，豪车市场依然看好。不过，这次调整未来很可能改变整个进口车的结构，今年上半年，进口车市场增长52%，其中3.0L以上的轿车增长52%，而3.0L以上的SUV增长了114%，这个势头将会被抑制住。经过一段时间的低迷，不同排量进口车型的比例必然会有所调整。

外因利好 微车发展春天 将至

今年以来，新一代微车产品的市场热销。新一代微车在空间、质量方面的改进提升，以全新形象逐步深入人心，也为微车消费注入了更多信心。

除了微车产品不断发展迎合市场需求之外，2008年以来各种外在利好因素也强力助推着微车市场的发展。2008年，国内油价居高不下，5月再次涨价，且在国际原油价格屡创新高形势下仍有走高之势。排量小、节能多的微车消费始终受到市场的极大关注。由此，尽管在国家连续遭遇严重自然灾害时，微车稳定增长并未受到较大影响。

与此同时，政策的利好成为了更加有力的推手。2008年初起，国家将出台燃油税的传闻此起彼伏。尽管迟迟未有定论，但是在微车市场，这项被反复讨论的政策却像磁石一样不断引发消费者对于微车车型的持续关注。资深人士认为，燃油税一旦正式开征，微车用户将是最大的收益者。尤其是对于占据微车市场绝大部分份额的微客用户来说，微客作为他们创业致富的生产资料，政策利好所带来的成本节约就是利润的增长，因此十分关注。此次消费税调整，虽然鼓励小排量发展的力度有限，但显示了国家实施节能减排的决心，也加强了国家对于出台燃油税等政策的期待。

虽说微车会迎来春天，但是大排量乘用车比例不大，提高大排量车消费税，对国内车市整体影响有限。这一措施的重要目的，是试图改变当前中国汽车消费中不符合节约型社会建设的社会风气、价值取向和生活方式，从而在全社会树立绿色汽车消费的理念。

吕爱华 集团市场部



葛晋涛荣获海马汽车销售技能竞赛亚军

在刚刚结束的“海马汽车第二届销售技能竞赛”中，代表运通博泰参加比赛的销售部员工葛晋涛获得了总决赛亚军的荣誉。

运通博泰销售部经理黄金仓在接到比赛的通知后，第一时间组织销售部的全体员工进行内部培训及选拔。为了开阔销售部的眼界，黄经理特邀请曾被评选为“全国30强首席销售顾问”的运通博泰销售顾问宋海为大家做培训。经过内部选拔，葛晋涛成为运通博泰参加“海马汽车第二届销售技能竞赛”的代表。

汽车营销与维修专业毕业的葛晋涛2005年毕业后来到运通工作，起初做机修，后转入销售部门。滴水石穿非一日之功，大学三年的苦读给葛晋涛打下了扎实的理论基础，三年的工作实践更使他的业务能力得到了迅速的提升。初赛中，葛晋涛以

笔试成绩满分的优势进入决赛。在总决赛32进8的比赛中，葛晋涛以丰富的销售经验及较强的现场应变能力，从众多精英中脱颖而出，位列第一名。最后一轮比赛从团队PK赛、培训演示、综合知识抢答、GTS标准销售流程、营销策划等多方面考查选手的综合能力。最终，葛晋涛获得了总决赛全国第二名的优异成绩，海南一汽海马汽车销售有限公司常务副总经理谭继民在颁奖晚会上为葛晋涛颁奖。

葛晋涛成绩的取得，不仅为销售部的员工们树立了标杆，更为公司争得了荣誉。葛晋涛表示：将把比赛中积累的经验与所见所学运用到今后的工作中，并与同事们分享，希望运通博泰的销售团队能成为海马经销店中的Superstar！

(本报编辑)



不断进取，赢得更好的成绩，这是体育运动的内涵，也是奥迪品牌一直秉承的信念。正是这共同的追求，让奥迪与体育、与奥林匹克运动结下了不解之缘。为奥运争光，为中国添彩！北京运通博奥作为奥迪最优秀的经销商之一，也积极地参与其中，除了肩负奥运车辆保障任务之外，还为奥迪客户提供更高品质的服务。

自8月1日，运通博奥针对单双号限行推出两大特殊服务

活动一：延时服务，从7月21日起营业时间调整为早7:00到晚10:00；

活动二：奥运主题抽奖活动。在北京奥运期间，中国队获得多少块金牌，博奥就为来店消费客户抽取多少辆奥迪自行车。为了保证活动的公正、公开，每次抽奖均由北京市公证处备案。博奥客户踊跃参加到活动中来，8月1日到8月24日，共有1200多名客户报名参加活动，根据活动规则共51名客户获得了奥迪原厂自行车。博奥市场部针对本次活动做了诸多的媒体宣传造势活动，全方位多角度地利用媒体和奥运时期的宣传特点，报道了本次活动，有效提高了我店知名度与客户满意度。

兴岷 运通博奥



获奖客户留影

支持奥运，一切皆有可能

2008年9月2日我公司接待了一位特殊的客户，庆先生这辆别克GL8汽车是北京奥运会票务中心的专用车辆，该车在执行奥运任务时发生了交通事故。庆先生非常着急，心想奥运的工作不能耽误，但将就开也会影响我们北京的形象，犹豫之际向北京运通博雅亦庄别克4S店打了电话寻求帮助。

站长王也为得知此事后，约好客户来店定损维修，同时立即开通了“奥运绿色通道”，通知了各个部门做好准备。一小时后，客户来店找到了保险业务接待姚铭亮，希望能尽快修好。姚铭亮看了一下车辆损失的情况，原来这辆车被追尾了，后保险杠、杠衬、后备箱盖都变了形，姚铭亮说：“像您这样的损失，光修车至少也得4天的时间啊，不过我们维修站长已经为您开通了‘奥运绿色通道’，您就放心等我们的好消息吧！”不一会儿，保险理赔部的周仲华和李宪国接到通知也赶了过来，立即办理了定损的手续。

钣金主管谢家军和喷漆主管侯军阁得知该车辆的情况后，立即优先安排了上好的技师，加班加点的维修，并且亲自跟踪了车辆的维修过程，确保维修质量。从车辆接待定损到钣金、喷漆、质检等各个环节，都寄托着我们对奥运的支持。我想，这也代表了北京运通以及别克品牌的形象。

9月4日当庆先生从站长手中接到车钥匙的时候，庆先生惊喜的说：“修得这么快？！大大出乎我的意料，太感谢了，你们到底用了什么方法，把我的车修的又快又好？”站长笑着说：“支持奥运，一切皆有可能！这是我们应该做的。我们愿为奥运做更多事情，如果有需要就请随时联系我们吧”。

望着客户的车辆驶出我们的视线，回想起我们公司上下的配合、快捷而优质的服务，心中忽然有一种莫名的成就感……这种感觉不是秘密，它就是我们团结的力量；它就是集体的荣誉；它就是共同的梦想！在运通只要我们共同努力，一切皆有可能！

赵冰 运通博雅

运通博裕丰田

“超级SA”闪亮登场



新宝来与奥运同步 运通博恩启动预订

2008年FTMS举办的CS改善工作正在火热展开，作为其中一个重要环节——“超级SA全国总动员”活动，为我们提供了一个提高、进步的舞台。本次活动共有300多家一汽丰田经销店的1500多名SA（服务顾问）参加角逐，最后评选出147名“超级SA”。

第二期“超级SA全国总动员”评比成绩已经新鲜出炉，北京运通博裕丰田服务顾问魏月在这个华丽的舞台上脱颖而出。他在CS重点改善项目中“接车/交车”两项成绩上均获满分，荣获08年第二期“季度超级SA”称号，并获得FTMS颁发的“季度超级SA勋章一枚和价值1000元奖品1份”。

荣誉是个人的，更是集体打造的，这与领导的正确引导和团队精神的紧密配合是分不开的。运通博裕丰田将继续以“诚信服务”为准则，进一步提高每一位SA的业务水平，精心打造SA团队，树立我店在顾客心目中的美好形象，从而真正的使顾客从满意到感动、从感动到忠诚。

让我们再接再厉，希望在2008年的CS改善星空中，运通博裕丰田涌现出更多璀璨的明星！让我们齐心协力，为实现CS NO.1的目标共同奋斗！

曹晓旭 运通博裕

在经历了北京车展全球首发后，一汽-大众2008年全新A级轿车新宝来已于8月8日前全面启动预订。从8月8日起，消费者均可前往一汽-大众运通博恩店填写新宝来预订卡，并了解相关产品信息。

新宝来作为宝来家族的新成员，不仅传承了宝来品牌的经营理念，同时卓越的品质、宽敞的空间、领先的科技等特性为追求生活品味的消费者提供了多样化的购车选择。

在外形上，新宝来延续了宝来的一贯风格，饱满的车身、流畅的线条，以及坚实的C柱，宝来品牌的激情、可靠和坚实的特点在新宝来身上得到了较好的体现。同时，新宝来的前脸设计与大众进口硬顶敞篷跑车EOS有异曲同工之处，在前脸造型、大灯造型、进气格栅上都与EOS非常接近，这也平添了新宝来的档次与品味。

在内饰上，新宝来也表现了强烈的德系车风格，借鉴了大众车系一贯的简约、对称的设计风格，中控台布局体现了较强的实用主义，与一汽-大众高端车型迈腾表现了一脉相承的特点，凸显了新宝来沉稳、大气而经典的风格。新宝来座椅的设计则采用了新颖别致的“篮球场”造型，让人眼前为之一亮，也有利于缓解长途驾驶带来的疲劳。值得一提的是，新宝来在后排空间上实现了较大突破，2610mm的超长轴距已到达B级车的标准，为消费者提供了舒适宽敞的乘坐环境。

新宝来启动预订当天，很多消费者表现出对此车的浓厚兴趣，纷纷询问了该车的配置、价格以及上市时间等问题。由于目前新宝来尚未进入市场销售，很多有意购买A级车的消费者表示，他们有可能暂缓购车的计划，等新宝来上市后再做决定。

赵岩 运通博恩

北京—承德—赤峰—通辽—开鲁—林西—巴彥乌拉(西乌珠穆沁旗)—林西—赤峰—朝阳—葫芦岛—兴城—北京, 全程共自驾3100公里, 一行4人, 我是唯一的司机, 重点说说作为蒙古人却第一次去看真正草原的震撼。

其实草原无景点, 因为当你飞驰过林西之后, 就开始进入草原的怀抱了。铺天盖地的绿草, 连绵的山峦, 天空格外的蓝、格外的高, 路边的水泡子里映着蓝天白云, 洒珍珠般的羊群和悠哉过马路的牛群, 大片的向日葵追随着太阳旋转着漂亮的大脑袋, 野花繁星般点缀在绿毯之上, 任何一幕都已是极震撼的美景。

我和10岁的外甥反复跟着德德玛吼着《草原恋》, 精神抖擞的挺进草原。当地的朋友早已开着4700在西乌珠穆沁草原附近等候, 问候之后, 他们开车带路, 谁知道, 好好的柏油路不走, 一个急转弯, 带着我们进到了草原的草上。飞驰了一会儿, 面前呈现出一条土路, 如同一条弯曲的哈达镶嵌在连绵起伏的、群峦叠漫的、绿色苍茫的草原上面, 一直伸展到了蓝蓝的飘着白云的天空里面。不知道路有多远、天有多高, 没有方向, 瞬间迸发出一种释然的心情, 觉得什么烦恼到了这豁达的草原都是小Case而已。

梦幻般的景色中我们梦游般的到了距离西乌

带你一起看草原

草原50公里, 属小兴安岭末端的古勒斯台生态保护区, 有38种珍稀树木, 113种草本植物, 天鹅、马鹿、狍子等几十种珍稀动物生活在这天堂般的美景中。还没看几眼美景就被招呼进屋, 热情的草原朋友早准备好了手抓全羊为主的美食, 主人提刀切了一片羊颈附近的肥肉递给我, 让我一口气吃下去, 不吃就是对主人的不尊重呢。我闭着眼睛把肥肉吃了, 心里呼喊着: 救命啊! 20几个人推杯换盏的敬酒, 一首首唱着蒙古原生态歌谣, 我们也一起高歌着、雀跃着。大姐、外甥他们一群人手拉着手在绿草上欢舞着, 我在不远处躺在绿草的怀抱中, 看着红彤彤的、巨大的夕阳, 轻轻停在我的面前, 我伸手一摸, 它就俏皮的跳向红霞晕染的蓝天, 把整片蓝天变成了漫天梦幻的金色, 耳边只剩下欢歌笑语……

传说中, 有一天, 两匹成吉思汗心爱的西乌草原神驹失踪了, 这神驹曾伴着成吉思汗叱咤风云, 创立了横跨欧亚两洲的大帝国。成吉思汗万分焦急, 帅众人寻找, 不顾山峰险要, 爬到了山顶远眺, 竟能看见所有景致, 他心爱的马儿正在北边的晚霞辉映的金色草原上吃草。遂, 成吉思汗把这座高山命名为“瞭望山”。对于马背民族而言, 马背是生命的摇篮, 马镫是人生的起点, 至今我的脖子上还挂着一匹飞奔的小金马, 寓意着飞腾的人生。走在青草疯长的草甸草原, 仿佛置身在油墨画中般梦幻, 抬头是雄鹰在翱翔, 低头遍地野花间蝴蝶起舞。我呼喊着: “成吉思汗! 我的祖先, 我来看看你了!” 瞭望山反复回荡着我的狂吼, 站在山顶, 纵览这片人间净土, 我已被这神奇、美丽而浩瀚的画卷所征服。我们高唱着《草原恋》, 跟对



面的山顶对歌, 对着空中尖叫, 躺在青草上打滚儿, 撒欢儿的狂奔, 尽情挥洒我们的热情, 我的心已离不开这天堂美景、离不开这永久定格画面。

欣赏草原, 你要安静的去瞅个真切, 有了激情你就尖叫, 喊累了就躺在青草中, 呆呆的望着白云追逐着飞鸟。原来时间可以这样闲散, 原来繁忙生活离你那么远, 原来你也是生机勃勃、简简单单的, 因为草原接纳了你的一切不如意, 无私回报你的只有宁静与希望, 还有草原人民的豁达胸怀。

史佳芳 集团财务部

我眼中的运通博达



温程 运通博达

手记

当代电喷发动机维修是一项强度大、技术性强的工作, 要想好好地处理汽车中的各类故障, 就必须了解并熟悉掌握各系统的控制原理、结构特点, 方能在工作中建立一个正确的故障分析和一个简捷有序的检测手段。对于怠速控制中的问题, 我们同样需要了解掌握怠速控制原理、特点及其他工况的关联性, 那么怠速控制中的主要内容有哪些呢?

两个主要控制内容:

无论什么车型, 无论什么控制方式, 其怠速控制的主要控制内容有两个: 怠速稳速控制和怠速提速控制。

1、怠速稳速控制

当发动机控制单元(Ecu)收到怠速工况信号时, 首先从存储器中取出标准的怠速数据与当前发动机实际转速相比较, 若当前转速偏离目标转速时, 发动机控制单元便向执行器(怠速控制阀)发出调节指令, 使其开大或减小来调节怠速进气量, 从而使发动机转速趋于目标转速来达到怠速稳速的控制目的。

2、怠速提速控制

怠速提速控制是在稳速控制的基础上根据发动机当前的工况和负荷来决定是否提速, 如冷车时, 为了使发动机快速加热, 需提高转速来达到目的。当有负荷时, 为了克服负荷所带来的影响, 需要提速来稳定的发动机怠速工况的稳定性, 如冷车、开空调、打转向、挂档、开大灯启动冷却风扇等, 均需做提速控制, 提速的增加量一般在200-400r/min。

注: 笔者水平有限, 望广大读者给予指正。

李广 运通博达

孤单的习惯

——生活随笔

今天看到这样一段文字: 走过的路, 爱过的人, 已在时间的长河里流走。只有时间的香味, 留在斑驳的记忆中! 人生太匆匆, 遗忘与记忆交错, 是与非, 爱与恨, 已成无言的结局……

回忆自己走过的路, 那些曾经痛彻心扉的过往, 现在看来竟是那么飘渺和平淡。早已习惯了一个人逃离痛苦的纠缠, 习惯一个人将苦涩嚼成无味的琼浆。孤独时我可以专心的做一件事, 仍可以充实着日子; 孤独时我仍可以享受阳光, 享受着阳光下匆匆的人来人往。我孤独, 并不代表我心里没有爱, 正是心里漫溢着爱——爱亲人, 爱朋友, 爱事业, 爱生活……我才可以从容淡定的走过人生的风雨, 昨日是孤独的, 我风尘仆仆, 精力充沛, 在荆棘丛生的荒漠盛开着生命, 也许我不再灿烂, 不再洒脱, 但毕竟爱过, 快乐过, 幸福过。曲折的人生展现在我眼前, 如一首寂静和委婉的乐章, 铭心的爱恋, 无奈的哭泣, 悄然的等待, 无不诠释着生活的莫测和无奈, 爱的疼痛和执著。人生苦短, 有机会受苦, 有机会享福, 遍历人生, 也是一种幸福。但是人是不可能遍历人生的, 幸福和痛苦都经历了就不枉此生。乔治·桑说: “假使不幸戕害了我们, 那, 不要紧的。我们总是爱过, 总是快乐过了, 我们仍然感觉有勇气受苦。要来的就让他来吧, 爱情是值得付出代价的。” 半生的坎坷如果说还有收获, 那一半是生活的磨砺, 炼铸了性格; 一半是爱的疼痛, 成熟了情感。

二十五岁的人了, 在追梦的途中我仍是孤独的旅者, 但我的脚步已不再有年少时的忙乱和惶惶, 我可以微笑的面对一些不如意, 淡定的握住生活的手, 走过人生的春夏秋冬。在这个温暖的初夏, 回忆自己的点滴往事, 和这季节一样, 一切都趋于温柔和平静。是岁月的薄纱过滤了风尘, 漏走了悲伤; 还是我早已在痛中习惯了孤独……

刘昆 运通博达

TOP

困境即是赐予

一个障碍, 就是一个新的已知条件, 只要愿意, 任何一个障碍都会成为一个超越自我的契机。

有一天, 有森林之王之称的狮子来到了天神面前: “我很感谢你赐给我如此雄壮威武的体格, 如此强大无比的力气, 让我有足够的能力统治这座森林。” 天神听了微笑地问: “但是这不是你今天来找我的目的吧! 看起来你似乎为了某事而困扰呢!” 狮子轻轻的吼了一声, 说: “天神真是了解我啊! 我今天确实有事相求, 因为尽管我的能力再好, 但是每天的鸡鸣声还是会吓醒我, 祈求您再赐给我一个力量, 让我不再被鸡鸣声吓醒吧!” 天神笑道: “你去找大象吧, 它会给你一个满意的答复的。”

狮子兴冲冲的跑到湖边找大象, 还没见到大象就听到大象踩脚的砰砰声, 狮子快速的跑向大象却看到大象正气呼呼的直跺脚。狮子问大象: “你干嘛发这么大的脾气?” 大象拼命晃着大耳朵, 吼着: “有只讨厌的小蚊子, 总想钻进我的耳朵里, 害我都快痒死了。”

狮子离开了大象, 心里暗自想着: “原来体型这么巨大的象还会怕那么瘦小的蚊子, 那我还有什么好抱怨呢? 毕竟鸡鸣也不过一天一次, 而蚊子却是无时无刻地骚扰着大象。这样想来, 我可比他幸运多了。”

狮子一边走, 一边回头看着仍在跺脚的大象, 心想: “天神要我来看看大象的情况, 应该就是想告诉我, 谁都会遇上麻烦事, 而他(天神)无法帮助所有人。既然如此, 那我只好靠自己!”

在人生的路上, 无论我们走得多么顺利, 但只要稍微遇上一些不顺的事, 就会习惯性地抱怨老天亏待我们, 进而祈求老天赐给我们更多的力量, 帮助我们渡过难关。但实际上, 老天是最公平的, 就像它对狮子和大象一样, 每个困境都有其存在的正面价值。

李广 博达机修

2008年第四期内刊稿费发放情况

对于2008年第四期内刊发表稿件的作者, 集团将稿费计入8月份发放的工资中, 具体人员及稿费情况如下:

公司	投稿明细			获奖金额(元)
	部门	姓名	题目	
博恩	服务部	王伟跃	奥运服务是我和运通的光荣	30
	人事部	焦丽妮	舍得论	50
博雅	人事部	李建红	我们都是一家人	30
	客服部	连俊霞	人要学会遗忘	30
	销售部	刘昆	朋友之间	30
博奥	服务部	赵冰	我和奥运有个约会	30
	人事部	冯兰慧	奥运是我们的	30
博泰	财务部	刘英梅	奥运小知识	30
	人事部	张羽	奥运漫画	30
博达	服务部	常伟伟	失败并不可怕	30
		温程	绘画	30
集团	市场部	吕爱华	关于运通集团全面启用新标志的公告	30
		吴波	奥运对车市的影响	30
	集团服务部	任玮	默默进取的运通人	50
		任玮	观“运通杯”有感	50
	集团财务部	葛少禹	球员心声	50
		史佳芳	奥运随想	50
集团	朱亦兵	运通集团足球赛之观后感	80	